

Los transportistas asuncenos de la Carrera del Paraguay y sus relaciones comerciales con Buenos Aires.

Paredes y Isabel.

Cita:

Paredes y Isabel (2013). *Los transportistas asuncenos de la Carrera del Paraguay y sus relaciones comerciales con Buenos Aires. XIV Jornadas Interescuelas/Departamentos de Historia. Departamento de Historia de la Facultad de Filosofía y Letras. Universidad Nacional de Cuyo, Mendoza.*

Dirección estable: <https://www.aacademica.org/000-010/264>

XIV Jornadas Interescuelas/Departamentos de Historia 2 al 5 de octubre de 2013

ORGANIZA:

Departamento de Historia de la Facultad de Filosofía y Letras

Universidad Nacional de Cuyo

Número de la Mesa Temática: 31

Título de la Mesa Temática: Instituciones, actores sociales y sociedad corporativa. El Río de la Plata en la transición de fines del siglo XVIII y comienzos del siglo XIX

Apellido y Nombre de las/os coordinadores/as: Aguirrezabala Marcela y Kraselsky, Javier

TÍTULO DE LA PONENCIA

**LOS TRANSPORTISTAS ASUNCENOS DE LA CARRERA DEL PARAGUAY
Y SUS RELACIONES COMERCIALES CON BUENOS AIRES.**

Apellido y Nombre de la autora: Paredes, Isabel

Pertenencia institucional: Universidad Nacional de Tres de Febrero

Correo electrónico: isahistoria@yahoo.com.ar

Los transportistas asuncenos de la Carrera del Paraguay y sus relaciones comerciales con Buenos Aires

Paredes, Isabel

Presentación

Como ha quedado demostrado en trabajos anteriores (Paredes, 2008, 2009, 2010, 2011, 2012), el último tercio del siglo XVIII fue de importantes cambios para la Gobernación de Paraguay. Entre ellos cabe mencionar: el extrañamiento de los jesuitas, la creación del Virreinato del Río de la Plata, la libertad de comercio de 1778, la supresión de Santa Fe como puerto preciso en 1780 y la creación de intendencias en 1782. A ello debe agregarse que, desde mediados de ese siglo, Asunción, al igual que otros territorios hispanoamericanos, recibió una nueva migración de peninsulares. Estos pobladores recientes desplazaron, en parte, de los manejos mercantiles a los representantes de las familias tradicionales y también se hicieron cargo del transporte de mercancías hacia las “Provincias de Abajo”, aunque los más antiguos siguieron manteniendo sus lazos con importantes comerciantes de la capital virreinal.

En la investigación que aquí se presenta se intensifica el estudio de tales relaciones, analizando los volúmenes de intercambio y los contactos entre familiares, apoderados y sociedades, que actuaban tanto en Asunción como en Buenos Aires. La actividad mercantil paraguaya estuvo armada en torno a dos productos exclusivos, como lo eran la yerba y el tabaco, y a la explotación forestal. El aprovechamiento yerbatero pasó por distintas etapas, la última de las cuales se puede ubicar temporalmente a partir de la expulsión jesuítica, cuando sólo quedaron las plantaciones particulares y los montes silvestres, ya casi agotados (Garavaglia, 2008). Con respecto al tabaco, hubo dos momentos principales: antes y después del establecimiento del Real Estanco de Tabaco y Naipes en 1779 (Caballero Campos, 2006), en el trabajo presente sólo se hará referencia tangencial a este producto, ya que por ser mercancía real, escapaba al intercambio entre particulares y su comercialización estaba regulada especialmente. Con respecto a la utilización de la riqueza forestal, la existencia de grandes extensiones de bosques naturales, que proporcionaban maderas de alta calidad y la característica de la región, cruzada por caudalosos ríos que permitían el traslado de esta materia prima por medio de jangadas, facilitaron que el comercio maderero tuviese amplia repercusión (Cooney, 1990).

Sin embargo, a pesar de tales ventajas productivas, Paraguay necesitaba mercados y medios de transporte para ubicar sus materias primas. En lo que respecta a los mercados, la gran difusión del uso de la yerba mate en casi toda Hispanoamérica, los envíos llegaban hasta Guayaquil, favoreció su demanda, transformándose los puertos de Santa Fe y Buenos Aires en los grandes receptores de las cargas, que luego eran distribuidas por los caminos y circuitos internos. El tabaco no sólo era de consumo local, sino que gozaba de amplia aceptación en España, desde donde se distribuía por Europa. Las maderas encontraron ubicación en Paraguay mismo, especialmente para la construcción de medios de transporte (carretas y embarcaciones) y también fueron apreciadas y requeridas desde Buenos Aires.

En lo que respecta a la necesidad de contar con medios de transporte, tanto las localidades internas paraguayas como las antiguas Misiones, se conectaban por tierra, por medio de carretas, mientras que todas las zonas ribereñas paraguayas, como Concepción, Villeta, Pilar de Ñeembucú y las “Provincias de Abajo” se comunicaban, casi exclusivamente a través de los ríos Paraguay y Paraná. Esta ruta, de uso permanente por parte de una amplia gama de embarcaciones de todo porte y calidad, unía Asunción con Corrientes, Santa Fe y el puerto de Las Conchas, en Buenos Aires. Si bien existía un importante número de personas que hacían viajes individuales, la actividad a gran escala fue practicada por transportistas que contaban con recursos económicos, a la vez que estaban insertos en la vida social y política asuncena.

En las últimas décadas del siglo XVIII, como se ha dicho, el transporte fluvial estuvo controlado principalmente por españoles peninsulares llegados en esa época. Estos transportistas también fueron comerciantes, funcionarios, terratenientes, militares, es decir, fueron polifuncionales y esto les permitió ejercer influencia y poder. A su vez, los descendientes tanto de conquistadores como de peninsulares arribados en la primera mitad del siglo XVIII, mantuvieron tratos comerciales con Santa Fe y Buenos Aires y también siguieron siendo funcionarios y partícipes de todo el desenvolvimiento económico paraguayo, aunque sin el mismo predominio que ejercían anteriormente. Los retornos consistían en efectos de Castilla y efectos y frutos de la tierra, que luego ellos mismos introducían al interior del Paraguay y Corrientes.

A fin de realizar el análisis de intercambio y variantes propuesto, se utilizarán los registros de las guías y tornaguías de las cargas que declaraban quienes enviaban productos para su comercialización, y que se encuentran en el Archivo Nacional de Asunción. En ellos es posible identificar fecha del embarque; persona que comparece

para declarar un envío, si lo hace por cuenta propia, a nombre de otro o como fiador de un tercero; la mercadería que se envía y su cantidad; lugar de salida; destino; medio de transporte y dueño del mismo; consignatario; testigos del trámite y, en ocasiones, la procedencia del producto.

Hasta 1780 se registraban las cargas de los navíos, especialmente para el pago del Ramo de Guerra. A partir de 1781 comenzaron a registrarse también las tornaguías. En este trabajo se ha optado por utilizarlas desde 1783, fecha en que se hizo efectivo el gobierno de intendencia¹. Esta fuente presenta ciertas limitaciones, una de ellas es que sólo registra las mercancías que salían por el puerto de Asunción y, en ocasiones, por Villeta o por el río Tebicuary. Queda excluido, por lo tanto, el tráfico directo que escapaba a los controles oficiales y el movimiento interno entre pequeñas poblaciones, otra es que no siempre se puede saber quienes eran los comerciantes porteños que compraban yerba mate directamente a Paraguay, ello se debe a que no siempre se indica quien es el consignatario, o el cargamento se adjudica a la propia cuenta de quien envía, no figurando entonces a quién se le va a vender. También está la limitación impuesta por el tiempo y las condiciones de conservación, las guías de algunos años presentan alto grado de deterioro, que las hace prácticamente ilegibles². A pesar de ello, ofrece un abanico de posibilidades de indagación, enriqueciendo la información disponible por otros medios. A fin de hacer clara la explicación, se eligieron las Guías de la década de 1780, con la que se confeccionaron cuadros comparativos.

A lo largo de la investigación surgieron datos que han permitido enfocar tres tipos de cuestiones: los comerciantes asuncenos que mantuvieron intercambio exclusivo con principales comerciantes de Buenos Aires; los principales comerciantes porteños que tuvieron varios abastecedores, aunque con distintos niveles de importancia y, por último, los que establecieron desde Paraguay casa de comercio en Buenos Aires. Para ello se han tratado casos particulares, que no pretenden ser generalizaciones, pero que sirven para tener un panorama más amplio y variado. La visión tradicional marca una total y absoluta dependencia con respecto a la capital virreinal, sin embargo, aunque esto resulta cierto en la mayoría de los casos, se puede apreciar que había una interrelación de esa dependencia en lo que hacía a los productos paraguayos exclusivos.

¹ Las guías utilizadas se encuentran en el Archivo Nacional de Asunción, Sección Nueva Encuadernación, en los volúmenes correspondientes a cada año, como se indica en Anexo I.

² El mayor deterioro, irrecuperable, es el provocado por el uso de tinta con alto contenido ferroso, que con el pasar de los siglos desintegra las hojas.

Antes de comenzar a aportar datos cuantitativos, es necesario aclarar que, por una cuestión de practicidad metodológica, las cargas de mercaderías se imputarán al año en el que se las registra, al margen de que el viaje puede haberse iniciado en el año calendario posterior. Los datos de los meses de noviembre y diciembre, por ejemplo, es probable que correspondan a la navegación que se haya iniciado en enero o febrero del año siguiente. La fuente indica cuando se registra, pero no aclara cuando comienza la travesía, por lo que hubo que elegir un corte temporal en los análisis y se optó por lo indicado, haciendo referencia a las cargas anuales y no a la cantidad de viajes.

También se aclara que la denominación de Principales Comerciantes, alude a “Los individuos (...) que giran sus negociaciones a los Puertos habilitados de la Península y de América y Colonias permitidas, y para las Ciudades interiores de este Vireynato, y el de Lima, recibiendo sus retornos en plata, frutos y efectos de sus producciones y manufacturas(...)”. (Almanak Mercantil, 1802:399). De esta manera se obvia la cuestión de quien es gran comerciante, en función de su giro o capital, y se acepta la categorización dada en la época.

Con respecto a la elección de los personajes analizados, ante la imposibilidad de hacerlo con todos los involucrados, se ha optado por aquellos que, por su ubicación en el entramado social, el tipo de actividades desplegadas o el volumen comercializado, pueden considerarse representativos, para ejemplificar las cuestiones tratadas.

Relación de asuncenos con Principales Comerciantes

Según los registros, entre 1783 y 1789 fueron numerosos los proveedores de yerba mate que, instalados en Paraguay, hicieron transacciones con los principales comerciantes porteños, observándose que algunos de ellos tuvieron centrados sus intercambios en uno o dos clientes en Buenos Aires³.

Entre las familias con integrantes partícipes de una amplia gama de actividades, que formaban un concentrado entramado de parentesco se encuentran los Recalde. En el tema que aquí interesa, la relación con comerciantes de Buenos Aires, se destaca Pedro José Recalde, quien entre otras cuestiones, tenía a su cargo el registro de guías y tornaguías. Entre los años 1783 y 1786 fue proveedor de Manuel Basavilbaso, de quien también era apoderado, en un 30,7 % de lo que éste recibió en esos años. A partir de 1784, Recalde también realiza embarques para Juan de Sendaza, a quien abastece en el

³ Acerca de estos actores se hará una breve reseña en el Anexo 2, para comprender los datos que figuran en los cuadros del Anexo 1, que permiten el acercamiento a las características del intercambio.

80,2%, cantidad que podría ascender al 91,3 %, si se considera que el único cargamento que Sendaza recibe en 1783 es por cuenta de Francisco Xavier Recalde (primo de Pedro José), con lo que el trato se haría en el mismo grupo familiar. La única excepción a estas provisiones limitadas a dos individuos, es un envío que Pedro José hizo a Salvador Cavañas Ampuero⁴, de 122 @ de yerba, y que éste recibe en Buenos Aires.⁵

Como se ha indicado, la familia Recalde estaba extendida y diversificada, por ejemplo, en 1786 Esteban Recalde envía a Buenos Aires, de cuenta y riesgo de Blas Recalde, azúcar y dulce en la balsa de su hermano José Antonio, que salió por el río Tebicuary⁶. De la misma manera se encuentran distintas transacciones, inclusive inmobiliarias, en las que aparecen actuando en conjunto.⁷

Otro habitante asunceno que tuvo un sólo cliente, con excepción del año 1784, fue Antonio Vigil, integrante asiduo del Cabildo y frecuente fiador de terceros⁸. Fue abastecedor de yerba de su apoderado en Buenos Aires, Cristóbal Aguirre, uno de los principales comerciantes, a quien le envió, en siete años, 12.674 @ equivalente a casi un 25 % de lo que éste comerciante recibió de un total de 18 proveedores. Esta cantidad representó el 98,6 % de lo que Vigil remitió en ese período⁹. El segundo abastecedor de Aguirre, en volumen y continuidad temporal, fue Manuel García Arce¹⁰, ya que en siete años le mandó el 21,4 % de la mercadería recibida en Buenos Aires. El comerciante porteño, a su vez, fue apoderado de García Arce, con quien tenía rendición de cuentas pendientes, al tiempo que éste último testó en 1809¹¹.

Por su parte José Díaz de Bedoya¹², dedicado al comercio y transporte de yerba, tuvo tres clientes en Buenos Aires y dos en Santa Fe. Los primeros fueron Tomás de Insúa, a quien abasteció el 95,5 % de lo que recibió en siete años, correspondiente a un volumen de 25.223,5 @, el segundo fue Nicolás de Igareda, a quien envió mercadería a partir de 1786, en cantidades anuales que no alcanzaban las 400 @, por último hubo un solo embarque a Alberto Bárcena, en 1789, de 2.625 @. En Santa Fe abasteció a

⁴ Este Maestre de Campo, con amplia actuación en las armas y como comandante de región, también mantuvo relación mercantil con Buenos Aires, y en ocasiones se trasladó a la capital virreinal donde atendió personalmente sus cuestiones comerciales.

⁵ Ver Anexo 1, Cuadros 1, 2 y 3.

⁶ Registro de guías y tornaguías de 1786, N° 166. En Archivo Nacional de Asunción (en adelante ANA), Nueva Encuadernación (en adelante NE), vol. 1.

⁷ Ver Anexo 2, reseña N° 1.

⁸ Ver Anexo 2, reseña N° 2.

⁹ Ver Anexo 1, Cuadros 4 y 5.

¹⁰ Ver Anexo 2, reseña N° 3.

¹¹ Testamento de Manuel García de Arce, ANA, Libro de Testamentos (en adelante LT) vol 627, N°6.

¹² Ver Anexo 2, reseña N° 4.

Manuel Toro y, especialmente, a Francisco Silva, en cantidades significativamente menores.¹³

Los cuatro casos hasta aquí presentados, corresponden a habitantes de Paraguay, nativos o no, que establecieron trato mercantil con un corto número de comerciantes porteños y que, aunque en ocasiones utilizaron embarcaciones propias, solían hacerlo en los barcos de los “grandes transportistas”, a uno de los cuales se analizará: Juan Baleriano Zevallos¹⁴. Este personaje, si bien ocupó cargos de relevancia, tuvo como actividad primordial el transporte de mercaderías en sus embarcaciones para terceros y para sí mismo. En el período 1783-1789 el 84,4% de la yerba registrada a su nombre, tuvo como destino a tres principales comerciantes: Miguel González Noriega (45 %), Francisco Díaz Parafán (22,4 %) y la sociedad formada por Pedro González Cortinas y Juan Llano (17 %). El 15,6 % restante, se repartió entre cinco interesados, que recibieron cargas en un solo año del lapso estudiado, dos de ellos, Francisco Xavier Arévalo y Juan Francisco Centurión, eran paraguayos residentes en Asunción y que incidentalmente recibieron yerba en Buenos Aires para su venta, de tal modo que lo efectivamente destinado a comerciantes de Buenos Aires ascendería a más del 88 % de la yerba enviada por Zevallos¹⁵.

Si se tienen en cuenta la cantidad de registros anuales, el número de envíos a Buenos Aires y el total de personas que enviaban anualmente a la capital virreinal, los cinco comerciantes aquí presentados, representaban el 3 % de los responsables de remesas y, en conjunto en siete años, comercializaron el 10 % del total de la yerba exportada desde Paraguay a todos los destinos (Cooney, 2006: 47), lo que resulta un volumen significativo, aunque individualmente puedan parecer valores poco importantes. Los ejemplos dados se consideran suficientes como para analizar la salida de yerba, con la mirada desde Asunción.

Principales comerciantes de Buenos Aires y su relación con Asunción

El objetivo de este apartado es mostrar que los principales comerciantes diversificaban sus adquisiciones, no solo en cantidad de abastecedores, sino en número de remesas de poco volumen. Se han elegido tres de estos personajes, Cristóbal Aguirre, Miguel González Noriega y la sociedad Gonzáles Cortinas- Llano, que en conjunto

¹³ Ver Anexo 1, Cuadros 6 y 7.

¹⁴ Ver Anexo 2, reseña N° 5. Ante la diversidad de grafías para su nombre, se ha optado por la que él utilizaba para firmar. En general, en los registros aparece solamente con su primer nombre.

¹⁵ Ver Anexo 1, Cuadro 8.

recibieron entre 1783 y 1789, el 14,5% del total de yerba exportada desde Paraguay. No fueron los únicos grandes compradores de yerba, pero son los suficientemente representativos como para analizar características del intercambio visto desde Buenos Aires.

En el caso de Cristóbal Aguirre, se trata de un principal comerciante que recibe de Paraguay yerba mate y maderas. En este último rubro su mayor proveedor fue Santiago Baez, quien le envió el 55 % de las maderas recepcionadas. Si bien el abastecimiento no fue regular, ya que sólo recibió este producto en tres de los siete años analizados, sí fue importante la cantidad y diversidad recibida¹⁶.

Con respecto a la yerba, Aguirre ocupa el segundo lugar en cantidad recibida, después de José Alberto Echeverría¹⁷, en efecto, en siete años recibió 52.011 @ por parte de 18 proveedores, sin embargo la continuidad y volumen varió considerablemente entre estas personas. Los mayores proveedores, como ya se ha visto, fueron Vigil y García Arce, quienes tuvieron trato comercial permanente con Aguirre, seguidos en asiduidad y volumen por otros dos, superando entre los cuatro el 75 % de lo recibido en Buenos Aires, mientras que otros cuatro lo hicieron en dos oportunidades y la mitad de los proveedores lo hicieron en un solo año, en porcentajes ínfimos que en su mayoría no alcanzaban a sobrepasar el 1 % del total recepcionado¹⁸. Como caso especial puede considerarse la remisión que José Carísimo realizó en un solo año (1787) por un total de 3.540 @, que supera ampliamente lo enviado en conjunto por los demás que comerciaron un solo año (50% del total de 18).

A comienzos del período analizado comienzan a aparecer envíos esporádicos al comerciante de Buenos Aires Miguel González Noriega emparentado con otros principales comerciantes. La continuidad de sus negocios con Paraguay se inicia en 1786, en coincidencia con el viaje que realizó a Asunción su cuñado Pedro González Cortinas, donde permaneció un año. Desde entonces González Noriega recibió de manera permanente cargas de su mayor proveedor Juan Zevallos, quien en cuatro años remitió el 23 % de todo lo que aquel recibe en siete años.¹⁹

En total G. Noriega fue abastecido por 16 personas, de las cuales el 37 %, en conjunto, representan solamente el 4 % del volumen total de siete años. Sin embargo,

¹⁶ Ver Anexo 1, cuadro 9.

¹⁷ El caso Echeverría será analizado en el acápite siguiente.

¹⁸ Ver anexo 1, cuadro 5.

¹⁹ Ver Anexo 1, cuadro 10.

por ser abastecedores que aparecieron luego del viaje de su cuñado, es posible que hayan continuado creciendo en el intercambio y manteniendo la frecuencia.

Relacionado con el caso anterior, es el del ya mencionado Pedro González Cortinas que había formado sociedad con Juan José Llanos. También en este caso los envíos anteriores a 1786 habían sido esporádicos y de poco volumen, excepto Juan Zevallos que, hasta ese año, era el mayor proveedor, sin embargo a partir de 1787 no los abasteció más y pasó a hacerlo con González Noriega, en mucha mayor cantidad. Es posible observar otros importantes cambios a partir del viaje: en 1787 la sociedad solamente recibió lo remitido por el mismo González Cortinas, por un volumen de 3.505 @ (casi la misma cantidad que Zevallos había mandado en los tres años anteriores); a partir de ese año aumentó considerablemente el número de proveedores, en 1788 incorporó ocho y en 1789 sumó once más. El período lo concluyeron con veintiséis personas, es decir que en dos años aumentaron en un 73 % sus vendedores; los mayores envíos los reciben de dos personas que los comienzan luego de la permanencia de G. Cortinas en Asunción. En este caso, en coincidencia con el anterior, también es notorio que muchas de estas nuevas vinculaciones mandan cantidades poco representativas, pero es posible que aumentaran con el paso de los años.²⁰

Las relaciones de parentesco

Las relaciones familiares siempre fueron importantes al momento de establecer negocios comerciales. En la cuestión que aquí se trata, se han elegido tres casos diferentes de esas vinculaciones en lo que hace a los tratos mercantiles con Paraguay. En primer término se ha elegido a José Riera, quien a través de las relaciones matrimoniales, suya y de sus hijas, organizó parte del comercio con Asunción; luego se trabajará con Tomás de Insúa quien, si bien no adquirió volumen de yerba equiparable a otros principales comerciantes, tenía sus vinculaciones de parentesco en el interior virreinal; por último se tratará un caso paradigmático de entramado familiar como fue el de los Cálceña Echeverría²¹.

En lo que se refiere a José Riera, tuvo un proveedor permanente que también representó la mayor cantidad de producto enviado, efectivamente Agustín Trigo fue el proveedor del 54,2 % de lo recibido en siete años. En los primeros años del período su pariente por línea de su esposa, Juan José de Merlo, residió en Asunción y desde allí

²⁰ Ver Anexo 1, cuadro 11.

²¹ Ver Anexo 2, reseña N° 6.

mandó cargas por 3.567 @ (22,7 % del total). A partir de 1788 llegan a Buenos Aires volúmenes crecientes por parte de José del Sar, dueño de embarcación y viajero a Paraguay, quien años después casó con María de los Santos Riera. Aunque este trabajo no llega temporalmente a los primeros años del 1800, es de suponer que a los proveedores se ha de haber agregado la familia Díaz Bedoya, cuando la otra hija de Riera, Bernarda, contrajo matrimonio en 1803 con el paraguayo José Joaquín Díaz Bedoya. La provisión de Riera es más dispersa que en otros comerciantes. La continuidad está en Trigo, pero no puede dejar de observarse la participación de los parientes en el trato yerbatero.²²

Con respecto a Tomás Insúa, se ha de observar que su provisión quedó limitada a los envíos de dos importantes comerciantes de Asunción, ya que hay un caso, el de Martín Landayda, que puede ser obviado, ya que tuvo un único envío, que representó el 0,3% del total recibido por Insúa²³. Sin duda el gran proveedor fue José Díaz Bedoya, de quien recibió el 95,5 % de yerba en 7 años, seguido en mucha menor medida por Fernando de la Mora.

Lo interesante en este caso es que la yerba recibida por Insúa en Buenos Aires, era reenviada a Tucumán, a su sobrino Manuel Posse, que a la vez era cuñado de una de sus hijas y suegro de otras dos. Como se ve el entramado familiar era muy estrecho. Manuel enviaba a Buenos Aires suelas, de las cuales T. Insúa era el segundo destinatario, luego de su yerno Gerardo Posse, hermano de Manuel (Bolsi, 2010:49 y 70).

Como último caso, se presenta a José Alberto Echeverría²⁴, nacido en Santa Fe pero crecido y residente de Asunción hasta 1783, en que se estableció en Buenos Aires. Perteneciente a una familia enraizada con parentescos tradicionales de Paraguay, desplegó negocios de yerba y maderas, fundamentalmente con los parientes que quedaron allí. Instalado en la capital virreinal, fue el que más volumen de yerba recibió en los siete años estudiados, 58.278,5 @, el 72 % de las cuales las envió su cuñado Juan Machain, a la vez gran transportista (Paredes, 2012; Rosal, 1990), que sumado a lo registrado en distintos años por su hermano Pedro y su otro cuñado transportista José González de los Ríos suman el 85,5% del total. Como en otros casos ya vistos, el año 1789 significó un notorio crecimiento de abastecedores, ya que incorporó a ocho de los

²² Ver Anexo 1, cuadro 12.

²³ Ver anexo 1, cuadro 7.

²⁴ Si bien el apellido era Cálcena Echeverría, en los registros tanto José Alberto, como su padre y su hermano, aparecen identificados solamente con el segundo apellido.

quince proveedores que tuvo en el lapso analizado. Es de hacer notar que Machain atendió este trato como cuestión familiar, en efecto en los siete años el 99,3% de la yerba que comercializó lo hizo para Echeverría, sólo hizo un envío con destino a otra persona, que representa el 0,7 % restante.

Este principal comerciante también se dedicó a transacciones con maderas y con azúcar, que no alcanzan el nivel de importancia de la yerba, pero que no son despreciables. También en este caso fue Machain quien tuvo continuidad en los envíos de azúcar y su mayor volumen. En cuanto a las maderas, se observa que se incorporan al intercambio a partir de 1788, ocupando su cuñado el tercer lugar en cantidad de varas.²⁵

Por lo dicho es válido considerar que en el caso de los Echeverría y sus parientes, no se trataba de transacciones entre un comerciante dominante de Buenos Aires y un transportista y comerciante paraguayo, sino de un único negocio megafamiliar.

Conclusiones

Si se tiene en cuenta lo desarrollado en este trabajo, se pueden extraer algunas conclusiones:

- La llegada de nuevos transportistas y comerciantes peninsulares no significó que los integrantes de las familias tradicionales, o llegadas con anterioridad a la creación del virreinato del Río de la Plata, perdieran su lugar en el entramado social y comercial asunceno.
- Los recién llegados buscaron afianzar su inserción local, mediante lazos matrimoniales con las viejas familias del lugar.
- Tanto los antiguos paraguayos como los llegados con posterioridad, tendieron a tener un muy corto número de clientes en Buenos Aires.
- Los principales comerciantes de la capital virreinal, por su parte, fueron más proclives a multiplicar el número de abastecedores, aunque el mayor volumen de las transacciones fue concentrado en pocas personas.
- Por los datos surgidos de registros y testamentos, se puede verificar que era común la figura del apoderado, tal vez como garantía de cumplimiento de obligaciones contraídas en las distintas operaciones.

²⁵ Ver Anexo 1, Cuadros 13, 14 y 15.

- En algunos casos, las vinculaciones familiares tuvieron papel preponderante, tanto en los tratos entre Buenos Aires y Paraguay, como entre Buenos Aires y el interior del espacio virreinal.
- El importe de los cargamentos de yerba retornaba en forma de mercaderías europeas y del país. Queda como próxima investigación realizar el análisis de valores, que permitan establecer de manera fehaciente cual era la equivalencia de intercambio, cuánto se llevaba a cabo en mercaderías y cuánto en metálico y cuál era el resultado de las transacciones. Para ello será necesario utilizar como fuente los registros de alcabala de Buenos Aires y de Asunción.-

ANEXO 1: CUADROS

Todos los cuadros se han confeccionado utilizando los registros de guías y tornaguías correspondientes a cada año, según se detalla a continuación:

Guías 1783 ANA NE vol. 440

Guías 1784 ANA NE vol. 78

Guías 1785 ANA NE vol. 79

Guías 1786 ANA NE vol. 1

Guías 1787 ANA NE vol. 65

Guías 1788 ANA NE vol. 72

Guías 1789 ANA NE vol. 211

Cuadro 1: RECALDE, Pedro José
Envíos de yerba a Buenos Aires (en @ y %)

Recibe	1783	1784	1785	1786	1787	1788	1789	TOTAL 7 AÑOS
Manuel Basavilbaso	2.127 100 %	----	1.326 100 %	1.400	----	----	----	4.853 57 %
Juan Sendeza	----	121 100 %	----	1.044	631,5 100 %	938,5 100 %	795 100 %	3.530 41,5 %
Salvador Cavañas Ampuero	----	----	----	122	----	----	----	122 1,5 %
Total Anual	2.127	121	1.326	2.566	631,5	938,5	795	8.505

Cuadro 2: BASAVILBASO, Manuel
Recepción de yerba en Buenos Aires (en @ y %)

Recibe de	1783	1784	1785	1786	1787	1788	1789	TOTAL 7 años
Salvador Cavañas Ampuero	4.404 62,5%	2.800* 100%	3.003@ 65,7%	----	----	----	----	10.207 64,5 %
Pedro J. Recalde	2.127 30,2%	----	1.326 29%	1.400 100%	----	----	----	4.853 30,7 %
José M. Tello	513 7,3%	----	240 5,2%	-----	-----	-----	----	753 4,8 %
TOTAL ANUAL	7.044	2.800	4.569	1.400	0	0	0	15.813

* También maderas.

Cuadro 3: SENDEZA, Juan
Recepción de yerba en Buenos Aires (en @ y %)

Recibe de	1783	1784	1785	1786	1787	1788	1789	TOTAL 7 años
Pedro José Recalde	----	121 100 %	----	1.044 100%*	631,5 100%**	938,5 71,1%	795 100%	3.530 80,2 %
Francisco Xavier Recalde	490 100%	----	----	----	----	-----	----	490 11,1 %
Manuel Cavañas	----	----	----	-----	----	380 28,8%	----	380 8,6 %
TOTAL ANUAL	490	121	----	1.044	631,5	1.318,5	795	4.400

* También maderas, mazas de carretas, azúcar y miel.

** También 9@ de yerba de regalo y azúcar.

Cuadro 4: VIGIL, Antonio
Envíos de yerba a Buenos Aires (en @ y %)

Recibe	1783	1784	1785	1786	1787	1788	1789	TOTAL 7 AÑOS
Cristóbal Aguirre	2.100 100 %	2.600 93,5%	-----	4.385 100 %	1.260 100%	469 100 %	1.860 100 %	12.674 98,6 %
José Bergara	----	57 2 %	----	----	----	----	----	57 0,4 %
Juan Olguera	----	2 0,1 %	----	----	----	----	----	2 0,01
Antonio Vigil	----	120 * 4,3 %	----	----	----	----	----	120 0,9
Total anual	2.100	2.779	0	4.385	1.260	469	1.860	12.853

* También maderas.

Cuadro 5: AGUIRRE, Cristóbal
Recepción de yerba en Buenos Aires (en @ y %)

Recibe de	1783	1784	1785	1786	1787	1788	1789	Total 7 años
Antonio Vigil	2.100 44%	2.600* 38,6 %	-----	4.385 40%*	1.260 12,6%	469 5%	1.860 39%	12.574 24,3 %
Manuel García Arze	1.016 21,3%	-----	4.194 67,6%	810 7,3%	1.432@ 14,3%	2.002 23,5%	1.680 35,2%	11.134 21,4 %
Bernardino Robledos	-----	3.405* 50,4 %	-----	3.283 29,7%	832 8,3%	2.671 31,4%	-----	10.191 20 %
Joaquín Enterría	-----	-----	99 1,5%	-----	2.100 21%	2.115 24,8%	930 19,5%*	5.244 10 %
José Carísimo	-----	-----	-----	-----	3.540 35,4%	-----	-----	3.540 7 %
Florencio Zelada	-----	-----	687 11,2%*	2.010 18%	-----	-----	-----	2.697 5 %
Pedro N. Domeq	-----	-----	1.037 16,7%	-----	825 8,25%	-----	-----	1.862 4 %
P. Benítez Robles	636 13,3%	501 7,5%	-----	-----	-----	-----	-----	1.137 2,2 %
Sebastián Aramburu	-----	-----	-----	-----	-----	600 7%	105 2,2%**	705 1,3 %
Antonio Barela	600 12,5%	-----	-----	-----	-----	-----	-----	600 1,1 %
Bernardo Haedo	-----	-----	-----	553 5%*	-----	-----	-----	553 1%
Manuel Sáenz	150 3,1%	-----	180 3%	-----	-----	-----	-----	330 0,6 %
Antonio Martínez	266 5,6%	-----	-----	-----	-----	-----	-----	266 0,5 %
Pablo Galeano	-----	-----	-----	-----	-----	250 3%	-----	250 0,4 %
José Ramón Tarragona	-----	232 3,5%	-----	-----	-----	-----	-----	232 0,4 %
Magdalena Iglesias	-----	-----	-----	-----	-----	225 2,6%	-----	225 0,4 %
Andrés Alonso	-----	-----	-----	-----	-----	176 2%	-----	176 0,3 %
Nicolás Gorosurreta	-----	-----	-----	-----	-----	-----	195 4%**	195 0,3 %
TOTAL ANUAL	4.768	6.738	6.197	11.041	9.989	8.508	4.770	52.011

* También recibe azúcar.

** También recibe madera.

Cuadro 6: DIAZ BEDOYA, José
Envíos de yerba a Buenos Aires y Santa Fe (en @ y %)

Recibe	1783	1784	1785	1786	1787	1788	1789	TOTAL 7 años
Tomás Insúa*	2.896 89 %	2.420^ 100 %	857 100 %	9.683 82,2	7.197,5 94,3 %	4.350 91,7%	240 2,7 %	27.643,5 70,2 %
De su cuenta*	----	----	----	----	----	----	4.110 47,3 %	4.110 10,4 %
Alberto Bárcena*	----	----	----	----	----	----	2.625 30,2 %	2.625 7 %
Francisco Silva**	----	----	----	1.413 12 %	165 2 %	390 8,2	----	1.968 5 %
Sin aclarar*	----	----	----	----	----	----	1.320 15 %	1.320 3,3 %
Nicolás Igarada*	----	----	----	375 3,1 %	265,5 3,5 %	----	390 4,5 %	1.030,5 2,6 %
Manuel Toro**	353 11 %	----	----	300 2,5 %	----	----	----	653 1,6 %
TOTAL ANUAL	3.249	2.420	857	11.771	7.628	4.740	8.685	39.350

* Buenos Aires.

** Santa Fe.

^ También un envío de maderas.

Cuadro 7: INSÚA, Tomás
Recepción de yerba en Buenos Aires (en @ y %)

Recibe de	1783	1784	1785	1786	1787	1788	1789	TOTAL 7 años
José Díaz de Bedoya	2.896* 80%	2.420^	857 90 %	9.683 100%	7.197,5 97%	4.350 96,5%	240** 100%	25.223,5 95,5%
Fernando de la Mora	720 20%	1.136	----	----	227 3%	155 3,5%	----	1.102 4,2%
Martín Landayda	----	----	96 10 %	----	----	----	----	96 0,3 %
TOTAL ANUAL	3.616	3.556	953	9.683	7.424,5	4.505	240	26.421,5

* También recibe azúcar.

** También recibe 16 tinajas, 1 petaca de géneros, dulce, un negro para el servicio del hijo de Bedoya y 1.000 pesos de plata.

^ También maderas.

Cuadro 8: ZEVALLOS, Juan
Envíos de yerba a Buenos Aires (en @ y %)

Recibe	1783	1784	1785	1786	1787	1788	1789	TOTAL 7 AÑOS
Miguel González Noriega	----	----	----	4.108 85,5 %	1.005 50,8%	2.497,5 82 %	2.139,5 100 %	9.750 45 %
Francisco Díaz Parafán	----	879 22%	3.025,5 82,2 %	----	975 49,2%	----	----	4.879,5 22,4 %
Pedro González Cortinas y Juan Llano	----	2.548 63 %	453 12,3 %	697 14,5 %	----	----	----	3.698 17 %
José León Barúa	2.068 100%	----	----	----	----	----	----	2.068 9,5 %
Juan Francisco Centurión	----	605 15 %	----	----	----	----	----	605 2,7 %
Francisco Xavier Arévalo	----	----	----	----	----	337,5 11 %	----	337,5 1,5 %
Juan A. Lezica	----	----	----	----	----	210 7 %	----	210 1 %
Saturnino J. Álvarez	----	----	201 5,5 %	----	----	----	----	201 0,9 %
TOTAL ANUAL	2.068	4.032	3.679,5	4.805	1.980	3.045	2.139,5	21.749

Cuadro 9: AGUIRRE, Cristóbal
Recepción de Maderas en Buenos Aires (en varas)

Recibe de	1783	1784	1785	1786	1787	1788	1789	TOTAL 7 años
Santiago Baez	----	----	1.848 vs. 100 %	----	-----	1.313 vs. 100 %	1.369 vs. 27 %	4.530 vs. 55,1 %
Sebastián Aramburu	----	----	-----	-----	-----	----	420 vs. 8,3 %	420 vs. 5,1 %
Nicolás Gorosurreta	----- -	----	-----	-----	----- -	-----	3.265 vs. 64,6	3.265 vs. 39,7 %
TOTAL ANUAL	----- --	----	1.848 vs.	-----	-----	1.313 vs.	5.054 vs.	8.215 vs.

Cuadro 10: GONZÁLEZ NORIEGA, Miguel
Recepción de yerba en Buenos Aires (en @ y %)

Recibe de	1783	1784	1785	1786	1787	1788	1789	TOTAL 7 años
Juan Zevallos	-----	----	-----	4.108 58%	1404 15,5%	2.497,5 20,8%	2.139,5 14%	10.148,5 23%
Bernardo Talavera	2.030 100%	----	-----	-----	-----	1.745 14,5%	1.890 12,3%	5.665 12,8 %
Vicente Lagle Rey	-----	----	-----	-----	1.086 12%	150 1,25%	3.615 23,5%	4.851 11%
Roque García	-----	----	-----	-----	862,5 9,5%	1.792,5 15%	1.537 10%	4.192,5 9,3 %
Bernardo Argaña	-----	----	-----	-----	-----	3.195 26,6%	847,5 5,5%	4.042,5 9 %
Juan Cuello	-----	----	-----	----	465 5%	975 8%	2.190 14,2%	3.630 8,1 %
Pedro González Cortinas*	-----	----	-----	2.772 39%	817,5 9%	-----	-----	3.589 8%
Pedro Benítez y Robles	----	----	-----	-----	3.315,5 36,5%	-----	-----	3.315,5 7,4 %
Luis Rodrigo Baldovinos**	----	286 100%	----	-----	-----	-----	1.410 9,2%	1.696 3,8 %
Blas Acosta	-----	----	-----	-----	1.035 11,4	363 3%	240 1,5%	1.638 3,6 %
Juan B. Meaurio	-----	----	-----	-----	-----	-----	825 5,3%	825 1,8 %
Juan Geli	-----	----	-----	-----	-----	-----	502,5 3,3%	502,5 1,1%
Francisco Quevedo	----	----	----	225 3%	-----	-----	-----	225 0,5%
Melchor Marín	----	----	-----	-----	-----	-----	152 1%	152 0,3%
Juan F. Centurión	----	----	-----	-----	90 1%	----	-----	90 0,2%
María Josefa Urunaga	----	----	-----	-----	-----	45 0,3%	----	45 0,1%
TOTAL ANUAL	2.030	286	0	7.105	9.075,5	12.008	15.349	44.607

* Considerado uno de los principales comerciantes de Buenos Aires; cuñado de González Noriega y socio de Juan Llanos, también integrantes de esa categoría. Entre 1786 y 1787 estuvo en Paraguay, enviando yerba, regalos, dulce, y azúcar a Buenos Aires.

** era el principal proveedor de maderas a González Noriega.

Cuadro 11: SOCIEDAD GONZÁLEZ CORTINAS, Pedro y LLANOS, Juan José
Recepción de yerba (en @ y %)

Envía	1784	1785	1786	1787	1788	1789	TOTAL 7 AÑOS
Pedro Benítez Robles	----	-----	-----	435 11%	6.982,5 46,39%	2.887,5 15,6 %	10.305 23 %
Francisco Figueredo	----	----	----	----	4.057,5 26,95%	1.222,5 6,6 %	5.280 12 %
Juan Zevallos	2.548 61 %	473 20,61%	697 86,58%	-----	----	-----	3.718 8,31 %
Pedro González Cortinas	----	-----	-----	3.505 88,95%	-----	----	3.505 7,8 %
Luis R. Baldovinos	----	938 40,87%	-----	-----	877,5 5,82%	1.620 8,78 %	3.435,5 7,7 %
Domingo Fontela	----	----	----	----	----	2.535 13,7 %	2.535 5,6 %
Bernardo Talavera	1.639 39 %	-----	108 13,41%	-----	-----	742,5 4 %	2.489,5 5,5 %
Pedro Pascual Velasco	----	----	----	----	464 3%	1.712 9,2 %	2.176 5 %
Juan M. Martínez	----	----	----	----	----	1.665 9 %	1.665 4 %
Silvestre Iglesias	----	----	----	----	255 1,69%	1.297,5 7 %	1.552,5 3,4 %
Pedro Díaz González	----	----	----	----	1.057,5 7%	375 2 %	1.432,5 3,2 %
Juan Carsi	----	----	----	----	----	1.222,5 6,6 %	1.222,5 2,7 %
Francisco Quevedo	----	----	----	----	675 4,48%	330* 1,8 %	1.005 2,2 %
Julian Segal	----	850 37%	-----	-----	-----	----	850 2 %
Rafael Careaga	----	----	----	----	----	735 4 %	735 1,6 %
Toribio Viana	----	----	----	----	----	627,5 3,4 %	627,5 1,4 %
Manuel Fernández	----	----	----	----	----	450 2,4 %	450 1 %
Fernando de la Concha	----	----	----	----	442,5 2,93%	----	442,5 1 %
María M. Zavala	----	----	----	----	----	285 1,5 %	285 0,6 %
Valentín Rubio	----	----	----	----	----	210 1,1 %	210 0,4 %
Antonio Cabrera	----	----	----	----	----	195 1 %	195 0,4 %
Santiago Menzías	----	----	----	----	----	180 1 %	180 0,4 %
Rafael Requejo	----	----	----	----	150 0,99%	----	150 0,3 %
José Castelvi	----	----	----	----	----	150 0,8 %	150 0,3 %
Juan Vicente Montiel	----	----	----	----	90 0,59%	----	90 0,2 %
Josefa Urunaga	----	34 1,48%	-----	-----	-----	----	34 0,1 %
TOTAL ANUAL	4.187	2.295	805	3.940	15.051,5	18.442	44.720,5

* También un cargamento de maderas.

Cuadro 12: RIERA, José
Recepción de yerba en Buenos Aires (en @ y %)

Recibe de	1783	1784	1785	1786	1787	1788	1789	TOTAL 7 años
Agustín Trigo	-----	198 10,9 %	250 100%	----	745 100%	2.108 89%	5.205* 66,5%	8.506 54,2 %
Juan José Merlo	2.316 86,7%	1.251 68,6 %	-----	-----	-----	-----	-----	3.567 22,7 %
Roque Acosta	-----	----	-----	-----	-----	-----	1.890 24%	1.890 12 %
José del Sar	----	----	-----	-----	-----	188 7%	600 8%	788 5 %
Miguel Rubio	354 13,3%	250 13,7 %	-----	-----	-----	-----	-----	604 4 %
José Reina	-----	----	-----	-----	-----	----	128 1,5%	128 0,8%
Pueblo Sta. Lucía	----	124 6,8 %	-----	----	----	-----	----	124 0,7 %
Blas Acosta	----	-----	----	-----	-----	97 4%	-----	97 0,6%
TOTAL ANUAL	2.670	1.823	250	-----	745	2.393	7.823	15.704

*Más 4.030 pesos dobles de plata.

Cuadro 13: ECHEVERRÍA, José Alberto
Recepción de yerba en Buenos Aires (en @ y %)

Recibe de	1783	1784	1785	1786	1787	1788	1789	TOTAL 7 años
Juan Machain*	16.414 100%**	1.735 100%	1.722 100%**	----	8.385 86,7%	4.522^ 50,6%	9.000 46%	41.778 72 %
Pedro Echeverría****	----		-----	----	-----	4.132 46,3%	-----	4.132,5 7 %
José González de los Ríos*	----		----	----	783 8%	----	2.880 14,6%	3.663 6,2 %
Benito Bernardo Viñales	----		----	----	----	-----	2.250 11,4%	2.250 4%
Manuel de Laguarda	----		----	----	----	----	2.110 10,7%	2.110 3,5 %
José Calderón	----		----	----	----	----	1.732,5 8,7%	1.732,5 3 %
Ignacio Gregorio Achard	----		-----	----	----	70 0,8%	480 2,4%	550 1 %
Diego Fernández	----		----	----	502,5 5,2%	----	----	502,5 0,9 %
Pedro Ignacio Aguiar	----		----	----	----	202,5 2,3%	120 0,6%	322,5 0,5 %
Asensio Flecha	----		----	----	----	----	300 1,5%	300 0,5%
Juan Francisco Marín	----		----	----	----	----	300 1,5%	300 0,5%
Manuel Fernández	----		----	----	----	----	232,5 1,1%	232,5 0,4%
Rafael de los Ríos	----		----	----	----	----	225 1,1%	225 0,4%
Andrés Alonso	----		----	120 100%	-----	----	----	120 0,2%
Fortunato Roa	----		----	----	----	-----	60 0,3% ^	60 0,1%
TOTAL ANUAL	16.414	1.735	1.722	120	9.670,5	8.927	19.690	58.278,5

* Su cuñado

**También miel, dulce y azúcar.

**** Su hermano.

^ También madera.

Cuadro 14: ECHEVERRÍA, José Alberto
Recepción de madera (en varas) y de azúcar (en @)

Recibe de	1783	1785	1786	1787	1788	1789	TOTAL 7 años
Juan Machain	40@	8@	----	54@	960 vs.	-----	108 @ 960 vs.
José Isidro Reinoso	----	----	20 @	----	10 @ 70 vs. y 30 ejes	----	30 @ 70 vs. 30 ejes
Fernando de la Mora	----	----	100 @	----	----	----	100 @
Francisco Acevedo	----	----	----	----	5 @	----	5 @
Alejandro Arriglade	----	----	----	----	----	1.450 vs.	1.450 vs.
Rafael Requejo	----	----	----	----	----	2.220 vs. y ejes y mazas	2.220 vs. ejes y mazas
TOTAL ANUAL	40 @	8@	120 @	54 @	15 @ 1.030 vs.	3.670 vs. ejes y mazas	243 @ 4.700 vs. ejes y mazas

Cuadro 15: MACHAIN, Juan
Envíos de yerba a Buenos Aires (en @ y %)

Recibe	1783	1784	1785	1786	1787	1788	1789	TOTAL 7 años
José Alberto Echeverría	16.414 100 %	1.735 85,25 %	1.722 100 %	----	8.385 100 %	4.522 100 %	9.000 100 %	41.778 99,3 %
Manuel Matianda	----	300 14,75%	----	----	----	----	-----	300 0,7 %
Total anual	16.414	2.035	1.722	----	8.385	4.522	9.000	42.078

ANEXO 2: RESEÑAS

- 1.- Familia Recalde.
- 2.- Antonio Vigil.
- 3.- Manuel García Arce.
- 4.- José Díaz Bedoya.
- 5.- José Baleriano Zevallos.
- 6.- Familia Cálcena Echeverría.

1.- Familia Recalde.

A comienzos del siglo XVIII, el matrimonio formado por Gabriel Recalde y Juana Báez dio origen, en Paraguay, a una numerosa familia. Entre sus hijos se contaron Agustín, Ignacio y un tercero, del que no fue posible encontrar el nombre, pero sí con quién se casó y cuales fueron sus hijos.

Los tres tuvieron varios hijos que poseyeron estancias y chacras en Paraguay y Corrientes, embarcaciones para sus desplazamientos regionales, esclavos, fueron funcionarios, apoderados de pueblos de indios y comerciantes de yerba y tabaco. En relación al tema de este trabajo, se puede decir que de los hijos de Agustín se destacó Pedro Ignacio, de los de Ignacio sobresalieron Juan Silvestre y Roque y del tercero de los hermanos, fue Francisco Xavier, soltero, quien más resaltó en esa rama de la familia, todos ellos en mayor o menor medida, se vincularon con el envío de yerba y otras mercancías a Buenos Aires. Si bien todos tenían tierras en el interior y vivían allí en determinadas épocas, todos tenían casa en Asunción. Las mujeres de la familia se casaron con integrantes de otras familias tradicionales, dueños de tierras, comerciantes y funcionarios.²⁶

2.- Antonio Vigil.

Español establecido en Paraguay, donde se casó con Juana Tomasa Godoy, con quien tuvo dos hijos. Al momento de testar, en 1801, era viudo y sus hijos menores de edad. Entre sus relaciones más cercanas estaba Fernando Antonio de la Mora, su compadre y a quien designó como su albacea y curador de sus hijos, a quienes nombra como universales herederos. Murió en el mismo año.

En Asunción fue cabildante y capitán de infantería. En 1790 tuvo participación especial en la proclamación y jura a Carlos IV. En los registros de guías y tornaguías aparece como comerciante abastecedor de Cristóbal Aguirre, quien era su apoderado en Buenos Aires, y frecuentemente actuó como fiador de distintos comerciantes y otras personas que, eventualmente, enviaban cargas a la capital virreinal. Por los donativos que deja establecidos en el testamento, puede inferirse que tenía una cuantiosa fortuna.²⁷

²⁶ La información principal se ha obtenido de los Registros de Guías y Tornaguías, ANA, NE, los volúmenes correspondientes a cada año, Testamento de Agustín Recalde (1766), ANA, NE, vol.451, F 48; Testamento de Ignacio José Recalde (1797), ANA, NE, vol.268, F 120; Testamento de Silvestre Juan Recalde, ANA, LT, vol. 724, N° 9; Francisco Xavier Recalde (1823), ANA, LT, vol 727, N° 5.

²⁷ La información principal se ha obtenido de los Registros de Guías y Tornaguías, ANA, NE, los volúmenes correspondientes a cada año, Testamento de Antonio Vigil (1801), ANA, LT, vol.761, N°3.

3.- Manuel García de Arce.

Sargento mayor de dragones, español, testó en 1809 y murió en 1814, dejando como único y universal heredero a su sobrino, atento a que era soltero y no tenía herederos forzosos. Vivía en Villa Rica del Espíritu Santo, desde donde manejaba sus negocios. Su apoderado en Buenos Aires era Cristóbal Aguirre, quien según manifiesta García Arce fue receptor “durante muchos años y hasta el presente” de la yerba mate y con quien deben ajustarse cuentas, pues hace años que se lo reclama y Aguirre posterga el tema.

En Villa Rica tenía tienda, que al morir estaba abastecida por gran cantidad de efectos de Castilla, cuyo valor, según inventario, ascendía a 899 pesos de plata corriente; una casa, donde habitaba, frente a la plaza e iglesia matriz, valuada en 2.300 pesos de plata corriente; el mobiliario completo de la casa; cuatro esclavos. A estos bienes hay que agregarles lo heredado de su padre, en España y que legó a su hermana. Según Durán (2011), también poseía chacra, estancia y más esclavos.²⁸

4.- José Díaz Bedoya.

Nació en España en 1739. A mediados de siglo estaba instalado en Asunción, donde se casó con Margarita Valiente Ramoa, con quién tuvo varios hijos, entre ellos: Buenaventura,

Francisco Ignacio que casó con María del Carmen Urbietta, hija de Francisco Urbietta (vizcaíno residente en Asunción) y Juana Isabel Quin de Baldovinos.

Pedro que casó con María Prudencia Urbietta,

José Joaquín casó en Buenos Aires con María Bernarda Riera Merlo, hija de José Riera.

De su segundo matrimonio con Juana María de Lara no tuvo descendencia.

Poseía casa en Asunción, embarcación y fluida relación con comerciantes paraguayos y porteños. Participó con donativos para el fuerte Belén.²⁹

5.- Juan Baleriano Zevallos.

En volumen transportado, continuidad y cantidad de viajes, Zevallos está entre los primeros transportadores de la Carrera del Paraguay. Se casó en 1763 en la catedral de Asunción con Tomasa Rodríguez de Vera y no tuvieron hijos. En 1812 hizo testamento

²⁸ Testamento de Manuel García de Arce, ANA, LT, vol 627, N° 6; Durán (2011:205).

²⁹ La información principal se ha obtenido de los Registros de Guías y Tornaguías, ANA, NE, los volúmenes correspondientes a cada año, su testamento está en el ANA, pero su estado total de deterioro impide su lectura.

conjunto con su esposa. Para entonces tenía dos casas en Asunción a orilla del río Paraguay, un espacio vacío, también en la ciudad, una chacra en Tapua, dos estancias, una en Taquacorá y otra en Paray, considerable cantidad de ganado vacuno, caballar y mular, de sus numerosos esclavos, ya habían entregado algunos a sus sobrinos y a su hija adoptiva, Antonia de Zevallos, quien se casó con uno de sus sobrinos Juan Francisco Centurión.

En sus tratos comerciales y navieros Centurión parece haber sido su mano derecha. En efecto, en los registros figura como piloto de una de sus embarcaciones y hacia fines del siglo XVIII, aparece como transportador.

También Zevallos fue apoderado y administrador de pueblos de indios y tuvo relaciones comerciales con otros. Tanto él como su esposa eran fervorosos creyentes, entre otras cuestiones se encargaban de los gastos de las fiestas de Corpus Christi, al punto que dejaron establecido que a la muerte de ella, todas sus alhajas, joyas de oro, diamantes y perlas se debían vender y su valor puesto a rédito para seguir solventando tales fiestas religiosas.

Ocurridos los sucesos revolucionarios, fue elegido para formar el gobierno provisorio, que integró junto a José Gaspar Rodríguez de Francia y Bernardo de Velasco.³⁰

6.- Familia Cálcena Echeverría.

Juan José Cálcena Echeverría (1729-1806), español, hacia 1750 contrajo matrimonio con Clara de Aguiar y Aberstain (1736-1805), en la ciudad de Santa Fe, donde nacieron sus tres primeros hijos. A partir de 1757 ya estaban establecidos en Asunción, donde nacieron los dos menores.

Hijos:

José Alberto nació en 1751, se casó en Paraguay con María Agueda Recalde y para 1783 se estableció en Buenos Aires, dedicándose al comercio, donde fue considerado entre los “Principales Comerciantes”.

María Antonia nació en 1752 y se casó con el gran transportista José González de los Ríos, quien poseía embarcaciones propias en las que llevaba cargas de terceros, pero también realizaba sus propios negocios.

³⁰ La información principal se ha obtenido de los Registros de Guías y Tornaguías, ANA, NE, los volúmenes correspondientes a cada año, testamento de Juan Baleriano Zevallos y Tomasa Rodríguez de Vega (1812), ANA, LT, vol.702, N° 2, Paredes (2012).

Josefa Petrona, nació en 1755 y se casó con Juan Machain, transportista de primer nivel en volumen de mercaderías, cantidad de embarcaciones y viajes realizados, tanto hacia Buenos Aires como hacia Concepción. Fue el mayor proveedor de yerba a su cuñado José Alberto.

Pedro José, nació en 1757 y se casó con Juana Josefa de la Mora y Casal, integrante de una de las familias más destacadas de la sociedad asuncena. Dedicado al comercio, tuvo tratos con Concepción y con su hermano en Buenos Aires.

Rosa Buenaventura, nació en 1758 y en 1792 se casó con José Antonio de Astigarraga, español nacido en 1760 y que en 1809 fue alcalde de 1° voto de Asunción. Era comerciante, se inició con la venta de maderas y luego se dedicó a los barcos, entre 1797 y 1801 hizo construir dos fragatas y dos bergantines.

Como puede observarse, los fundadores de la familia casaron a sus hijos con integrantes de preeminencia social y económica. Los intercambios que mantuvieron con José Alberto, una vez establecido en Buenos Aires, permiten suponer un negocio megafamiliar.³¹

³¹ ³¹ La información principal se ha obtenido de los Registros de Guías y Tornaguías, ANA, NE, los volúmenes correspondientes a cada año, Paredes (2012), www.geni.com.

Bibliografía

- Almanak Mercantil o guía de comerciantes para el año 1802.* <http://books.google.com.ar>
- Bolsi, Francisco (2010). "Familias de la élite, revolución y guerra. Una aproximación a partir del análisis del clan Posse en Tucumán, Argentina, 1810-1830". *Secuencia*, N° 76, pp39-73.
En: www.secuencia.mora.edu.mx/index.php/secuencia/article/.../5847/3841.
- Caballero Campos, Herib. (2006). *De Moneda a Mercancía del Rey. Efecto y funcionamiento de la Real Renta de Tabaco y Naipes en la Provincia del Paraguay (1779-1811)*. Asunción, Arandura.
- Cooney, Jerry W. (1990). *Economía y sociedad en la Intendencia del Paraguay*. Asunción, Centro Paraguayo de Estudios Sociológicos.
- Cooney, Jerry W. (2006). "Los yerbatales del norte: la explotación de la frontera Paraguaya, 1776-1810". En: Whigham Thomas L. y Jerry W. Cooney. 2006. *Campo y frontera: el Paraguay al fin de la era colonial*. Asunción, Servilibro. pp. 35-61.
- Durán, Diana. (2011). "Inmigrantes españoles en la Provincia del Paraguay. 1776-1811". En: *Anuario del Instituto de Historia Argentina*, N° 11. La Plata, Facultad de Humanidades y Ciencias de la Educación,. pp. 183-206.
- Garavaglia, Juan Carlos. (2008). *Mercado interno y economía colonial. Tres siglos de historia de la yerba mate*. Rosario, Prohistoria.
- Paredes, Isabel. (2008). "Las rutas mercantiles en el área rioplatense a mediados del siglo XVIII". *XI Congreso SOLAR*. Bahía Blanca.
- Paredes, Isabel. (2009). "El comercio en la subregión de Paraguay a fines del siglo XVIII". *XII Jornadas Interescuelas y/o Departamentos de Historia*. San Carlos de Bariloche.
- Paredes, Isabel (2010). "La región Rioplatense a fines del siglo XVIII. Interconexiones y relaciones poblacionales". *XXX Encuentro de GeoHistoria Regional*. Resistencia. CD Rom ISBN 978-987-26437-7-5.
- Paredes, Isabel. (2011). "Entre la ilegalidad y la necesidad: los contrabandistas en el Río de la Plata en la segunda mitad del siglo XVIII". *XIII Jornadas Interescuelas / Departamentos de Historia*. Catamarca.
- Paredes, Isabel (2012). "Actividades y vinculaciones mercantiles en la Carrera del Paraguay". *CLADHE III- JHE XXIII*. San Carlos de Bariloche.
- Rosal, Miguel A. (1990). "El transporte hacia Buenos Aires a través de la hidrovía Paraguay- Paraná, 1781-1811". En: *Jahrbuch für Geschichte Lateinamerikas* N° 27, pp. 127-147. [en línea] [citado 13 de abril 2012] En: www.gewi.uni-graz.at/jbla/Scans/JBLA_27_1990/Rosal_127.pdf.